

Deine Stelle statt eine Stelle.

Wir suchen für den Standort Saarbrücken: (Junior) Sales Berater m | w | d

Im Geschäftsbereich **Dialog21** der **Saarbrücker Zeitung Medienhaus GmbH** unterstützen wir Unternehmen im Saarland dabei, durch gezielte Social-Media-Werbung auf Facebook, Instagram und Google, sowie mit professionellen Webseiten dauerhaft sichtbar zu bleiben – mit einem smarten, KI-basierten Kampagnentool und persönlicher Beratung. Mit dir wollen wir unseren Geschäftsbereich weiterentwickeln – **als fester Baustein unseres digitalen Portfolios**.

Die **Saarbrücker Zeitung Medienhaus GmbH** steht seit Jahrzehnten für regionale Qualität, journalistische Glaubwürdigkeit und wirtschaftliche Stärke im Saarland.

Mit unserem Bereich **Digital Sales** denken wir diese Stärke weiter – in digitalen Konzepten, individuellen Kampagnen und datenbasierter Kundenberatung.

Klingt gut? Dann werde Teil unseres Teams im Saarland!

Deine Aufgaben:

- Umfassende Du gewinnst aktiv Neukunden aus dem saarländischen Mittelstand.
- Du präsentierst unser KI-gestütztes Social-Media-Tool und entwickelst daraus tragfähige Kampagnenpakete.
- Du betreust deine Kund:innen über die gesamte Laufzeit – persönlich, lösungsorientiert, verbindlich.
- Du arbeitest eng mit unserem Kampagnen- und Backoffice-Team zusammen.

Was Du mitbringst:

- Mindestens 1 Jahr Erfahrung im Vertrieb – gerne im Agentur-, Medien- oder Digitalumfeld
- Interesse an digitaler Kommunikation und Social Media Marketing
- Kommunikationsfreude, Beratungsfähigkeit und eine selbstorganisierte Arbeitsweise
- Führerschein Klasse B und Lust auf Regionalität – deine Kunden sind im Saarland

Was wir Dir bieten:

- Innovative Produktwelt mit Alleinstellungsmerkmalen
- Abwechslungsreiche Arbeit im Vertrieb
- Eigene Kundenverantwortlichkeit – du bist der/die Ansprechpartner/in für deine Kund:innen
- Zusammenarbeit mit vielen spannenden Unternehmen
- Selbstständige Arbeit im engen Austausch mit dem Team und Deinen Führungskräften
- iPad, Smartphone und flexible Arbeitszeiten
- Faires Gehalt mit erfolgsbasierter Provision und hohem Fixum
- Du wirst von Anfang an strukturiert im Team eingearbeitet – praxisnah, direkt am Markt und mit ausreichend Zeit, um sicher und fokussiert in deine neue Rolle zu wachsen



Interesse geweckt?

Worauf wartest Du?
Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.

← Hier geht's zu unserem Karriereportal.

